Professionelle Coach Ausbildung

Live & Blended Learning

Kompetenz | Praxisorientierung | Nachhaltigkeit

Business Akademie profileon

- Basis Coach | Profileon
- Führungskraft als Coach | Profileon
- Systemischer Business Coach | Profileon & Uni Salzburg

Mitglied im DACHPP Deutschsprachiger Dachverband für Positive Psychologie e.V.

Mit Wirkung Spuren hinterlassen

Professionalität durch 30-Jahre Erfahrung

Sie werden zukünftig als interner Coach tätig werden?
Ihr Ziel ist die Selbstständigkeit als Coach?
Sie wollen Ihre Führungsprofession um Coachingkompetenz ergänzen?
Sie suchen ein kompetentes und professionelles Ausbildungsinstitut?

Die Business Akademie Profileon zählt seit vielen Jahren zu den führenden Ausbildungsinstituten für Coach- und Trainerausbildungen. Sie profitieren von 30 Jahren Erfahrung in Entwicklungsprozessen und modularen Ausbildungsprojekten. Die gewachsene Kompetenz aus umfangreichen Trainings- und Coachingaufträgen bringen wir in diese Ausbildungen mit ein.

Die Veränderungen in der Welt und die „neuen“ Anforderungen an Digitalisierung, sinnvoller Umgang mit Ressourcen und Nachhaltigkeit erfüllt die Ausbildung mit der OnlineCoaching Kompetenz. Wir verbinden Präsenzmodule mit Webinaren und Onlinecoaching.

Durch die Praxisnähe dieser Ausbildung, erhalten Sie:

Kompetenz im Coachingprozess, Sicherheit in der Gestaltung von Coachingphasen in Präsenz und im Onlinecoaching, eine professionellen Anwendung von Interventionen mit dem Coachee. Schon während der Ausbildung coachen Sie Führungskräfte und Mitarbeiter aus der Wirtschaft.

Die modulare Gestaltung der gesamten Ausbildung bietet Ihnen die Möglichkeit Ihre Weiterbildung Schritt für Schritt und überwiegend berufsbegleitend am Wochenende zu absolvieren.

Unser hoher Anspruch an die Professionalität von Coaches erreichen wir durch die individuelle Begleitung jedes einzelnen Teilnehmers. Die kleinen Ausbildungsgruppen (8 -10 Teilnehmer) garantieren Ihnen eine intensive Ausbildung – Sie erhalten viele praktische Anwendungsmöglichkeiten. Durch qualifiziertes Feedback der Lehrcoaches und der Gruppe (Reflecting Team) unterstützen wir die individuelle Entwicklung Ihrer Persönlichkeit als professioneller Coach.

Erleben Sie ein Trainerteam mit Herzblut und Leidenschaft für ihren Job.

Partizipieren Sie an unserem hohen Qualitätsanspruch an Trainer*innen und Coaches.

Mitglied im DACHPP Deutschsprachiger Dachverband für Positive Psychologie e.V.

GABAL Netzwerk Lernen

Forum Werteorientierung in der Weiterbildung e.V. – Qualität Transparenz Integrität

BDVT e.V. – Der Berufsverband für Trainer, Berater und Coaches – BDVT Compliance

UNIVERSITÄT SALZBURG

Was wir Ihnen bieten

- Beste Qualität an Trainingsleistung und modular aufgebaute Trainingseinheiten
- Intensive regelmäßige Feedbacks durch die Lehrcoaches und Reflecting Teams
- Coaching und Supervision mit und durch die Lehrcoaches
- Ressourcenorientiertes Training / Coaching und lösungsorientierte Prozessgestaltung
- Zielgerichteter und professioneller Veränderungs- und Entwicklungsprozess
- Viele unterschiedliche Ansätze und Interventionen aus unterschiedlichen Schulen wie Humanistische Psychologie, Positive Psychologie, Aufstellungsarbeit usw.
- Neuro-Linguistischen Programmieren, Transaktionsanalyse, Zürcher Ressourcen Modell
- Ein Persönlichkeitsprofil* zur Reflektion der eigenen Persönlichkeit
- Praxisorientiertes und interaktives Training durch kleine Gruppen (8-10 Teilnehmer)
- Kleine Trainingsgruppen für eine intensive Lernatmosphäre
- Modernes (hybride) Ausbildungskonzept mit Webinaren und Onlinecoaching
- Langjährige Erfahrungen des Ausbilderteams in Training und Coaching im Businesskontext

Was Teilnehmer über uns sagen

- *Eine super Begleitung für meine persönliche und individuelle Entwicklung*
- *Ich partizipierte von 30 Jahren Trainings- und Coachingerfahrungen*
- *Es zählt Qualität vor Quantität – Praxis vor Theorie*
- *Ich erlebte ein breites Methoden-und Fachwissen*
- *Kleine Gruppengröße für intensive Entwicklung*
- *Profileon holte das Beste aus mir heraus – es war einfach cool*
- *Die einzigartige Visualisierung fördert jeden Lernprozess optimal*
- *Ich erlebte eine hochwertige, individuelle Persönlichkeitsentwicklung*
- *Eine branchenübergreifende Ausbildungskonzeption*
- *Gute Location im Alten Schloss*
- *Die zertifizierte Ausbildung ist das Geld und die Zeit wert*

Weitere Referenzen und Teilnehmerstimmen erhalten Sie auf Anfrage.

Übersicht der Coachausbildungen

Sie als Teilnehmer stehen im Mittelpunkt - Sie können Ihre Ausbildung stufenweise gestalten, fehlende Module nachholen oder einen Teil der Ausbildung wiederholen.

Am Ende eines Ausbildungsabschnittes, besitzen sie intensive Coachingkenntnisse die Sie erfolgreich anwenden können. Für eine kontinuierliche Weiterbildung können Sie an jährlich stattfindenden Supervisionsworkshops teilnehmen.

Master-Class

Master Class Coach

für ausgebildete Business Coaches

- Supervision für Coaches
- SalesCoach
- TeamCoach

Business Ausbildung

UNIVERSITÄT SALZBURG

Systemischer Business Coach

mit Zertifikat durch Profileon und die Universität Salzburg

Abschluss: systemischen Business Coach / Profileon | Uni Salzburg

Ab Modul 2 finden regelmäßig Webinare und OnlineCoaching statt

Basis-Ausbildung

Basis Coach | Führungskraft als Coach

mit Abschlusszertifikat der Business Akademie Profileon

Infoabend und Bewerbungsgespräch 1-2stündig

Gemeinsam besprechen wir die notwendigen Ausbildungsschritte und planen ihre individuelle Entwicklung zum Coach.

Basis Coach Ausbildung | Führungskraft als Coach

Mit Abschlusszertifikat der Business Akademie Profileon

- Selbstverständnis und Wirkung als Coach
- Einstellung und Haltung zu Menschen
- Individuelle Persönlichkeitsentwicklung
- Coachingprozess und -phasen
- Professionelle Interventionen und Methoden
- Selbstreflektionskompetenz und Feedback
- Lernpartnerschaft und Lerngruppen
- Entwicklungstagebuch während der gesamten Ausbildung
- Abschlussprüfung zum Basis Coach oder zur Führungskraft als Coach

Basiscoachausbildung | Führungskraft mit Coachkompetenz

- Selbstverständnis als Coach, Rolle des Coach
- Einstellung zu Menschen – eigene und fremde Wirklichkeit
- Coaching – verschiedene Arten und deren Abgrenzung
- Transaktionsanalyse (TA), Kommunikationsmodelle Teil 1
- Coachingauftrag, Coachingprozesse und Coachingphasen
- Beziehungsgestaltung und Kontrakt, Anliegen und Rolle des Coachee
- Bedarfsanalyse, Zielklärung und Zieldefinition
- Systemischer Ansatz im Coaching und Fragetechnik als Coachingintervention
- Persönlichkeitsentwicklung - Bearbeitung eigener Coachingthemen
- Selbstreflektionskompetenz und Feedback
- Lernpartnerschaft, Lerngruppen und Entwicklungstagebuch
- Coachingprozesse und Coachingphasen
- Systemisch, konstruktivistische Denkweise
- Kommunikationsmodelle Teil 2 (F.Schulz von Thun), Transaktionsanalyse (TA)
- Wirkung und Einfluss von Körpersprache und Präsenz
- Fragerepertoire (Puzzlefragen) und aktives zuhören (Carl Rogers)
- Chancen und Grenzen der Führungskraft in aktuellen Organisationen
- Coaching (Training) on + off the Job
- Johari Fenster,
- motivierendem und coachendes Feedback als Coachkompetenz
- Wirkungsvolle Formate des Neuro-Linguistischen Programmieren (NLP)

Webinare & OnlineCoaching

Die Profis - Business Akademie Profileon

Basis Coach Ausbildung | Führungskraft als Coach

Mit Abschlusszertifikat der Business Akademie Profileon

Supervisionen

In der Supervision arbeiten wir gemeinsam an praktischen Fällen aus dem Umfeld der Teilnehmer. Die Anliegen und Themenstellungen können den Teilnehmer selbst betreffen oder eine Situation aus der Coachingpraxis widerspiegeln. Wir arbeiten an unterschiedlichen Arbeitshypothesen und Interventionsvarianten durch Coaching, Supervision und kollegiale Beratung.

Kompetenznachweis

Die Teilnehmer der Basis Coach Ausbildung und Führungskraft als Coach absolvieren am Ende der Ausbildung eine Abschlussprüfung als Kompetenznachweis. Nach bestandener Prüfung erhalten sie das Zertifikat der Business Akademie Profileon.

Voraussetzung und Ablauf der Prüfung

1. Dokumentation der eigenen Entwicklung
2. Ausarbeitung eines Coaching Tools in der Anwendung
3. Durchführen einer Coachingsequenz (30-40 min.)
4. Prüfungsfragen zur Coachingsequenz
5. Feedback und Bewertung

Business Coach Ausbildung / Profileon

Mit Abschlusszertifikat zum geprüften Business Coach Profileon

- Verknüpfung von Coaching und Personalentwicklungsmaßnahmen
- Unterschiedliche Coachingansätze (systemisch, zirkulär, u.a.)
- Interventionen und Methoden der Transaktionsanalyse
- Arbeiten mit dem inneren Team (Schulz von Thun)
- Wirkungsvolle Coachingformate aus dem NLP
- Persönlichkeitsprofile und Persönlichkeitsentwicklung
- Selbstwert und Motivation
- Provokationstechnik im Coaching

Systemischer Business Coach

- Auftragsklärung und Veränderungsarbeit
- Vision und Wertearbeit
- Inneres Team (F. Schulz von Thun)
- Modelle der Transaktionsanalyse (TA)
- Konflikte und gewaltfreie Kommunikation (M.B. Rosenberg)
- Parallelprozesse und Abgrenzung im Coaching
- Visualisierungmethoden und Metaphern
- Selbstreflektionskompetenz und Feedback
- Onlinecoaching in Lerngruppen und in Coachingsequenzen
- Interventionen der positiven Psychologie
- Zirkulärer Ansatz im Coaching
- Persönlichkeitsprofil und entwickeln von Potentialen
- Emotionen und Gefühle im Coaching
- Provokationstechnik im Coaching
- Feedback und Spiegeln als Interventionsform
- Wirkungsvolle Formate des Neuro-Linguistischen Programmieren (NLP)
- Teamentwicklung und Teamcoaching
- Kommunikationsmuster in Gruppen, Gruppendynamik
- Besonderheiten im Führungskräftecoaching
- Change Management und Führungsstile
- Praktische Übung und Coaching im Plenum

Webinare & OnlineCoaching

Business Coach Ausbildung / Profileon

Mit Abschlusszertifikat
zum geprüften Business Coach | Uni Salzburg und Profileon
und geprüfter Online Coach | Profileon

Systemischer Business Coach

- USP – Alleinstellungsmerkmale als Coach und Trainer
- Marke und Markenkern
- Auftragsklärung und Angebote erstellen
- Positionierung

- Umgang mit systembedingten Einflüssen
- Systemische Aufstellungen
- Verzahnung von Coaching und Personalentwicklung
- Angebotserstellung und Akquisition als Coach
- Selbstreflektionskompetenz und Feedback
- Vorbereitungen auf die Abschlussprüfung

In der Supervision arbeiten wir gemeinsam an praktischen Fällen aus dem Umfeld der Teilnehmer. Die Anliegen und Themenstellungen können den Teilnehmer selbst betreffen oder eine Situation aus der Coachingpraxis widerspiegeln. Wir arbeiten an unterschiedlichen Arbeitshypothesen und Interventionsvarianten durch Coaching, Supervision und kollegiale Beratung. Auf Wunsch der Gruppe terminieren wir vor der Prüfung einen weiteren Termin für Übung und Supervision.

Voraussetzung und Ablauf der Prüfung

1. Dokumentation der eigenen Entwicklung
2. Dokumentation eines Coachingprozesses
3. Durchführen einer Coachingsequenz (45-60 min.)
4. Prüfungsfragen zur Coachingsequenz
5. Feedback und Bewertung
6. Abschlussfeier und Urkundenverleihung

Regelmäßige Supervision als Business Coach

Mit Bestehen der Business Coach Prüfung, können die Absolventen an den jährlichen Supervisionsterminen teilnehmen. Die Anliegen und Themenstellungen können den Business Coach selbst betreffen oder eine Situation aus der Coachingpraxis widerspiegeln.

Investition

Basis Coach | Führungskraft als Coach der Business Akademie Profileon

- Investition von 3.980,00 € - unsere Ausbildungen sind gem. § 4Nr.21 a) bb) UStG von der Umsatzsteuer befreit.
- Die Gebühren der Abschlussprüfung 300,00 € wird mit der Anmeldung zur Prüfung in Rechnung gestellt.
- Zzgl. Hotelaufwendungen und Verpflegung

Zusatzleistungen

- Ausführliches Erst- und Bewerbungsgespräch
- Umfangreiches Fotoprotokoll nach jedem Modul
- Teilnehmerunterlagen zu allen Themen
- Entwicklungsgespräche, Feedback und Hotline während der Ausbildungszeit

Investition

geprüfter Business Coach | Profileon

- Investition von 7.980,00 €, unsere Ausbildungen sind gem. § 4Nr.21 a) bb) UStG von der Umsatzsteuer befreit. Für Absolventen der Basis Coach Ausbildung reduziert sich der Preis um 3.480,00 € (auf 4.500,00).
- Die Aufwendungen der Abschlussprüfung betragen 980,00 € (dieser Betrag beinhaltet auch die Gebühr für die Prüfung der Uni Salzburg und wird mit der Anmeldung zur Prüfung in Rechnung gestellt).
- Zzgl. Hotelaufwendungen und Tagungspauschale

Zusatzleistungen

- Ausführliches Erst- und Bewerbungsgespräch
- Umfangreiche Fotoprotokolle und Teilnehmerunterlagen nach jedem Modul
- Einzelcoaching und Entwicklungsgespräch
- Hotline während der gesamten Ausbildung
- Bis zu 1-jährige Unterstützung nach der Ausbildung durch Profileon

Unsere Kompetenz für Ihre Ziele!

- Führungskräfteentwicklung
- Transformationale & werteorientierte Führungskultur
- Mindfull & Positive Leadership in gesunden Unternehmen
- Führungskompetenz „Coaching“
- Moderne Führung in agilen Zeiten
- Aus- / Weiterbildungsprojekte für den Fach- und Führungsnachwuchs
- Vertriebstraining/ -coaching
- Konflikttraining und Mediation in Alltagssituationen
- Verhandlungstraining
- Teamentwicklung / -coaching für unterschiedliche Prozessphasen
- Coaching für Führungskräfte und Mitarbeiter
- Supervision für Trainer, Coaches und Führungskräfte
- Positive Psychologie, Achtsamkeit & Burn-out Prävention für Mitarbeiter und Führungskräfte
- Wiederherstellung der Arbeits- und Leistungsfähigkeit
- Individuelle und anonyme Begleitung in persönlichen und beruflichen Krisen
- Persönlichkeitsentwicklung & Selbstmanagement & Selbstwirksamkeit
- Projekt- und Prozessmanagement | Qualitätsmanagement
- Veränderungsprozesse begleiten | Zukunfts- und Strategieworkshop

- Zertifizierte Ausbildungen in der Business Akademie Profileon
  - Geprüfte*r systemische Business Coach Ausbildung | Universität Salzburg
  - Geprüfte*r Business Trainer*in Ausbildung | Profileon

UNIVERSITÄT SALZBURG

- Wir bieten Ihnen unterschiedliche Persönlichkeitsmodelle (Lifo, HBDI, Reiss Profile, IPM) für individuelle Personalentwicklungsmaßnahmen.

In einen persönlichen Gespräch klären wir gemeinsam Ihre Zielsetzung und Herausforderungen im Unternehmen. Wir konzipieren mit Ihnen eine sinnvolle und ziel- und bedarfsorientierte Maßnahme zur individuellen Entwicklung Ihrer Mitarbeiter und Führungskräfte.

Abgestimmte Inhalte und beobachtbare Ziele zu Beginn jeder Maßnahme gewährleisten eine zielorientierte Umsetzung. Die Ziele sind die Grundlage für die Evaluierung am Ende der Veränderungsprojekte.

Unser kompetentes Team an erfahrenden Trainern, Beratern und Coaches bietet Ihnen Praxisorientierung und sichert Ihnen Nachhaltigkeit in der Umsetzung in Ihrem Unternehmen.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

§ 1 Vertragsgegenstand
Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen sind Bestandteil des mit unserem Auftraggeber und weiteren Geschäftspartnern geschlossenen Vertrags. Sie regeln die Erbringung von Beratungs-, Trainings- und sonstigen Dienstleistungen durch uns. Sie gelten ausschließlich. Unsere Angebote sind stets freibleibend. Ein Vertrag kommt erst zustande, wenn wir einen Auftrag schriftlich bestätigen. Mündliche Absprachen wurden nicht getroffen. Ergänzungen, Änderungen und die Aufhebung des Vertrags bedürfen der Schriftform und werden nur durch eine schriftliche Bestätigung durch uns wirksam. Vertragsgegenstand sind ausschließlich die vertraglich vereinbarten Leistungen. Davon abweichende oder weitergehende Leistungen sind nicht vereinbart. Unsere AGB gelten für alle zukünftigen Verträge mit dem Vertragspartner

§ 2 Unsere Leistungen
Wir erbringen unsere Leistungen selbst oder nach entsprechender schriftlicher Vereinbarung mit dem Auftraggeber, durch Kooperationspartner oder freie Mitarbeiter. Wir sind selbständig tätig. Durch diesen Vertrag oder durch sonstige Vereinbarungen, die auf der Grundlage dieses Vertrages getroffen werden, wird kein Arbeitsverhältnis begründet. Wir sind nicht überwiegend für den Auftraggeber tätig. Wir sind berechtigt, auch für andere Auftraggeber tätig zu werden.

§ 3 Leistungen des Auftraggebers
Sofern nichts Abweichendes vereinbart wird, informiert der Auftraggeber die Teilnehmer der jeweiligen Veranstaltung und trifft alle organisatorischen Vorbereitungen, wie Bereitstellung der Räume und der Veranstaltungstechnik. Er lädt die Teilnehmer rechtzeitig vor Beginn ein und sorgt für die Verpflegung während der Veranstaltung und für erforderliche Hotelbuchungen. Der Auftraggeber stellt uns alle für die Durchführung des Vertrages erforderlichen Informationen rechtzeitig zur Verfügung. Er benennt einen kompetenten Ansprechpartner, der Erklärungen für ihn abgeben und entgegennehmen kann.

§ 4 Urheberrecht
Die von uns zur Verfügung gestellten Materialien wie Seminarunterlagen und Software unterliegen dem Urheberrecht. Sie dürfen von den Teilnehmern nur persönlich und für ihre jeweilige berufliche Tätigkeit genutzt werden. Vervielfältigung, Bearbeitung, Weitergabe und Verbreitung sind weder dem Auftraggeber noch den Teilnehmern gestattet. Insbesondere ist die Verwendung zu Schulungs- Trainingszwecken nicht gestattet. Das Gleiche gilt für Seminarinhalte, die den Teilnehmern auf elektronischem Wege zugänglich gemacht werden. Der Auftraggeber behält sich das Urheberrecht an den von ihm zur Verfügung gestellten Daten und Informationen vor. Deren Verwendung ist uns nur im Rahmen des urheberrechtlich Zulässigen gestattet. Für den Fall, dass bei der Durchführung des Vertrages Schriftwerke oder Software eingesetzt werden, an denen Urheberrechte Dritter bestehen, erklären die Vertragsparteien, dass sie die Rechte beachten werden. Sollte ein Dritter die Verletzung von Urheberrechten geltend machen, werden sie sich unverzüglich gegenseitig benachrichtigen.

§ 5 Vergütung
Die von uns genannten Preise verstehen sich zuzüglich Mehrwertsteuer in gesetzlicher Höhe. Die Berechnung der Mehrwertsteuer entfällt, wenn der Auftraggeber durch entsprechende Bescheinigung die Befreiung von der Mehrwertsteuer nachweist. Die Rechnungsstellung erfolgt nach jedem Modul. Unsere Rechnungen sind innerhalb von 2 Wochen ab Rechnungsstellung ohne Abzug zahlbar.

§ 6 Kostenerstattung
Verpflegung und Übernachtungskosten werden durch den Auftraggeber direkt mit dem Hotel vereinbart und bezahlt. Sollte dies nicht möglich sein, erstattet der Auftraggeber die Rechnungen in der durch Belege nachgewiesenen Höhe. Reisekosten werden mit aktuellen Belegen nachgewiesen und ebenfalls in Rechnung gestellt. Die Rechnungen sind innerhalb 2 Wochen nach Rechnungsstellung zahlbar.

§ 7 Terminausfall
Können wir einen vereinbarten Termin aus Gründen nicht einhalten, die wir nicht zu vertreten haben, so ist er nach Absprache innerhalb von 6 Monaten, jedoch möglichst kurzfristig, nachzuholen. Sollte der angekündigte Trainer, Berater oder Coach den Termin nicht wahrnehmen können, stellen wir einen anderen Trainer, Berater und Coach und stimmen dies mit dem Auftraggeber rechtzeitig ab.

§ 8 Rücktritt von festgelegten Terminen
Der Auftraggeber ist berechtigt, bis spätestens 60 Tage vor Beginn einer Maßnahme kostenfrei von diesem Vertrag oder einzelnem Termin zurückzutreten. Bei Rücktritt bis spätestens 30 Tage vor Beginn ist ein Teilbetrag der Vergütung von 50 % fällig. Bei einem späteren Rücktritt ist die volle Vergütung fällig. Sonstige Ansprüche unsererseits auf Aufwendungs- oder Schadenersatz entstehen aus dem Rücktritt nicht oder werden durch uns nachgewiesen. Dies sind gegebenenfalls Kosten die bereits angefallen und nicht mehr rückgängig zu machen sind.

Widerrufsbelehrung und Widerrufsrecht
Sie haben das Recht, binnen vierzehn Tagen ohne Angabe von Gründen diesen Vertrag zu widerrufen. Die Widerrufsfrist beträgt vierzehn Tage nach Eingang, der durch Sie oder ein von Ihnen benannter Dritter unterschriebenem Anmeldeformulare bei uns. Um Ihr
Widerrufsrecht auszuüben, müssen Sie uns mittels einer eindeutigen Erklärung (z. B. ein mit der Post versandter Brief oder E-Mail) über Ihren Entschluss, diesen Vertrag zu widerrufen, informieren. Zur Wahrung der Widerrufsfrist reicht es aus, dass Sie die Mitteilung über die Ausübung des Widerrufsrechts vor Ablauf der Widerrufsfrist absenden.
Der Widerruf ist zu richten an: Profileon, Bernd Meurer, Hölderlinstraße 6, 74405 Gaildorf, b.meurer@profileon.de.

Widerrufsfolgen
Wenn Sie diesen Vertrag widerrufen, haben wir Ihnen alle Zahlungen, die wir von Ihnen bereits erhalten haben unverzüglich und spätestens binnen vierzehn Tagen ab dem Tag zurückzuzahlen, an dem die Mitteilung über Ihren Widerruf dieses Vertrags bei uns eingegangen ist. Für diese Rückzahlung verwenden wir dasselbe Zahlungsmittel, das Sie bei der ursprünglichen Transaktion eingesetzt haben, es sei denn, mit Ihnen wurde ausdrücklich eine andere Vorgehendwiese vereinbart. In keinem Fall werden Ihnen wegen dieser
Rückzahlung Entgelte berechnet. Wir können die Rückzahlung verweigern, bis wir Lieferungen oder Waren wieder zurückerhalten haben.

§ 9 Geschäfts- und Betriebsgeheimnis
Die eingesetzten Trainer, Berater und Coaches verpflichten sich, über alle während ihrer Tätigkeit bekannt gewordenen Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse während und nach Beendigung des Vertragsverhältnisses Stillschweigen zu bewahren.

§ 10 Haftung
(1) In Falle einer nur leicht fahrlässigen Pflichtverletzung unsererseits oder durch unsere Erfüllungsgehilfen stehen dem Kunden Schadensersatzansprüche nicht zu. Diese Haftungseinschränkung gilt nicht für Körperschäden.
(2) Unser Angebot enthält Links zu externen Websites Dritter, auf deren Inhalte wir keinen Einfluss haben. Deshalb können wir für diese fremden Inhalte auch keine Gewähr übernehmen. Für die Inhalte der verlinkten Seiten ist stets der jeweilige Anbieter oder Betreiber der Seiten verantwortlich. Die verlinkten Seiten wurden zum Zeitpunkt der Verlinkung auf mögliche Rechtsverstöße überprüft. Rechtswidrige Inhalte waren zum Zeitpunkt der Verlinkung nicht erkennbar. Eine permanente inhaltliche Kontrolle der verlinkten Seiten ist jedoch ohne konkrete Anhaltspunkte einer Rechtsverletzung nicht zumutbar. Bei Bekanntwerden von Rechtsverletzungen werden wir derartige Links umgehend entfernen.

§ 11 Datenschutz und Datenspeicherung
Wir sind berechtigt, alle die Geschäftsbeziehung mit dem Vertragspartner betreffenden Daten im Sinne des BDSG und DSGVO zu verarbeiten bzw. bearbeiten zu lassen.
Alle uns bekannt gewordenen Daten von Teilnehmern und Vertragspartnern werden vertraulich behandelt.
Die Speicherung und Verarbeitung der Kundendaten erfolgt unter strikter Beachtung der geltenden rechtlichen Regelungen.
Die Kundendaten werden zu Abwicklungs-, Abrechnungs- und Werbezwecken in Form von Ihrem Namen, dem Namen Ihres Unternehmens, Ihrer Postanschrift oder der Ihres Unternehmens, Ihrer Telefonnummer sowie Ihrer E-Mail-Adresse gespeichert. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte unter Beifügung des Werbemittels mit Ihrer Anschrift an: Profileon, Bernd Meurer, Hölderlinstraße 6, 74405 Gaildorf, b.meurer@profileon.de.
mit.
Weitere Informationen zum Datenschutz halten wir hier vor. Der Kunde ist damit einverstanden, dass die Deutsche Post AG Profileon und der Business Akademie Profileon die zutreffende aktuelle Anschrift mitteilt, soweit eine Postsendung nicht unter der bisher bekannten Anschrift ausgeliefert werden konnte (§ 4 Postdienst-Datenschutzverordnung).

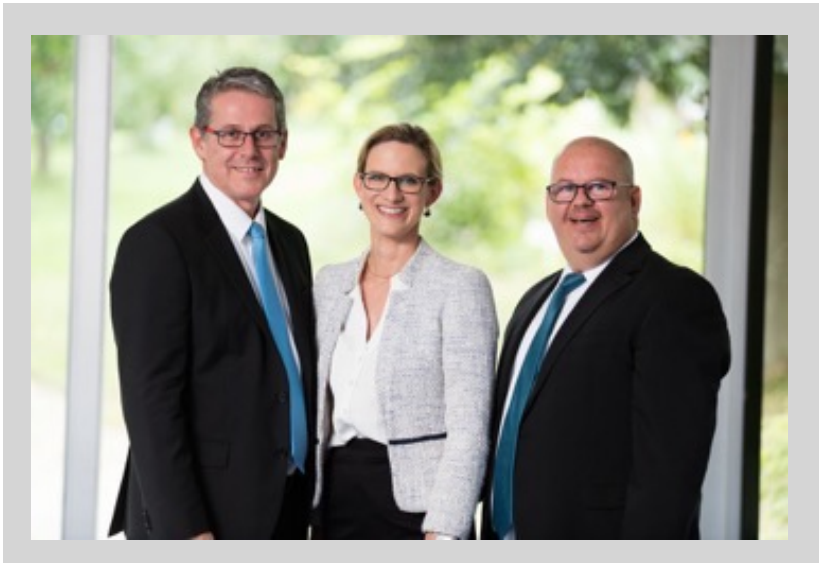
§ 12 Schlussklauseln
Für den Vertrag und seine Durchführung gilt ausschließlich deutsches Recht.
Wir verpflichten uns, die uns bekannt gewordenen Unternehmensinformationen und Teilnehmerdaten vertraulich zu behandeln. Diese Verpflichtung gilt über die Laufzeit des Vertrages hinaus. Sie besteht so lange, wie die vertraulichen Informationen und Daten nicht anderweitig bekannt werden. Beide Seiten sind berechtigt, den Vertragspartner im Geschäftsverkehr als Referenz zu benennen. Keine der Vertragsparteien wird Rechte und Ansprüche aus dem Vertrag ohne Zustimmung der anderen Partei an Dritte abtreten. Sollte eine Klausel dieses Vertrages unwirksam sein oder werden, so bleibt der Vertrag im Übrigen gültig. An die Stelle der unwirksamen Klausel tritt die gesetzliche Regelung. Sollte eine solche nicht bestehen, werden sich die Vertragsparteien auf eine für beide Seiten angemessene Regelung einigen.

(1) Streitschlichtung
Die Europäische Kommission stellt eine Plattform zur Online-Streitbeilegung (OS) bereit:
https://ec.europa.eu/consumers/odr
Profileon und die Business Akademie Profileon, vertreten durch Bernd Meurer, zieht es vor Ihre Anliegen direkt mit Ihnen zu klären und nimmt deshalb nicht an Streitbeilegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle teil. Bitte kontaktieren Sie uns, wenn Sie Fragen oder Probleme haben.

Bernd Meurer
Hölderlinstraße 6
74405 Gaildorf
Telefon: +49 7971 912 000
E-Mail: b.meurer@profileon.de

Stand: 10.08.2018

Kontaktdaten



Profileon
Personal- & Organisationsentwicklung

Business Akademie Profileon
Akademie für Trainer, Berater und Coaches,
Führung und Vertrieb

Bernd Meurer
Hölderlinstraße 6, D-74405 Gaildorf
An der Ziegelhütte 1, 74523 Schwäbisch Hall
Telefon +49 7971 912000
Mobil +49 172 8105589
info@profileon.de
www.profileon.de

Kompetenz durch Kooperation
Unsere Partner:

Mit Wirkung Spuren hinterlassen