

Führungskräftetraining



Seminarinformationen
Führungskräfteentwicklung 2020



Profileon und die Business Akademie Profileon

Mit Profileon profitieren Sie von nun 27 Jahren Trainingserfahrung und mehr als 8.400 Coachingstunden. Mit uns nutzen sie auf moderne Weise beste Qualität für Veränderungs- und Entwicklungsprojekten.

Alle Berater, Coaches und Trainer stammen ursprünglich aus der Industrie und dem Bankenumfeld und bringen viel Erfahrung und Wissen aus ihren Vertriebs- und Führungspositionen in die Entwicklungsprojekte mit ein.

Mit diesem bewährten Kompetenzteam schaffen wir es, vielfältigen Kundenbedürfnissen individuell und professionell gerecht zu werden.

Profileon entwickelt für Sie ein maßgeschneidertes und zielorientiertes Angebot. Mit Leidenschaft und Begeisterung fordern und fördern wir Sie als Unternehmen, Systeme und die Teilnehmer in der gesamten Veränderungs- und Entwicklungszeit.

Unsere Trainingsprojekte verbinden Lernen und Trainieren mit der zeitnahen Umsetzung in der Praxis. Kompetenzerweiterung gestaltet sich dadurch optimal, wenn Teilnehmer Gelerntes in der Praxis anwenden.

Die Teilnehmer schätzen neben der fachlichen Kompetenz und dem Bezug zur Praxis vor allem die Authentizität, das persönliche Engagement und die Empathie des Trainerkollegiums.

Mit uns können sie stolz sein und ihre nachhaltigen Erfolge mit herausragenden Leistungen erreichen. Um dies zu erreichen, orientiert sich Profileon an der höchstmöglichen Professionalität am Markt.

Referenzen (Auszug)

- Inocura GmbH
- BAUR Group
- Carl Tesdorpf GmbH
- E&K Sortiersysteme + Verpackungen
- Fresenius Kabi Deutschland GmbH
- Globalance Bank, Zürich
- Hawesko GmbH
- Horsch, Landmaschinen
- Kabel Deutschland
- Kimeta GmbH
- Kocherplastic, Verpackungen
- Leitz GmbH & Co. KG
- Leonard Weiss
- oxaion GmbH
- Porsche Consulting GmbH
- Paul Hartmann AG, Heidenheim
- Packaging Valley Germany
- Ratbacher GmbH, Stuttgart
- rommelag,
- Sixt GmbH & Co. Autovermietung KG
- UBS AG Suisse
- Volksbanken und Sparkassen



Die Business Akademie Profileon Zertifiziertes Institut mit 25-jähriger Erfahrung

Die Business Akademie Profileon ist seit vielen Jahren das führende Ausbildungsinstitut für Coach- und Trainerausbildung in Deutschland. Sie profitieren von nun über 25 Jahren Kompetenz in Training, Coaching und Ausbildung. Die gewachsene Kompetenz aus umfangreichen Trainings- und Coachingaufträgen bringen wir in diese Weiterbildung mit ein. Ihre Ausbildung erhält dadurch einen zusätzlichen hochwertigen Nutzen. Sie lernen von und mit Profis.

Die Ausbildungen erfüllen die hohen Qualitätsansprüche für die Lizenzierung durch den BDVT - der Berufsverband für Trainer, Berater und Coaches. Die modulare Gestaltung der gesamten Ausbildung, bietet Ihnen die Möglichkeit Ihre Weiterbildung überwiegend berufsbegleitend zu absolvieren.

Sicherheit und Professionalität im Umgang mit unterschiedlichen Interventionen, Methoden und Kunden erhalten Sie durch die Praxisnähe dieser Ausbildung. Schon während der Ausbildung konzipieren und trainieren Sie Trainingskonzepte oder Sie coachen Mitarbeiter und Führungskräfte aus der Wirtschaft.

Unser hoher Anspruch an die Professionalität von Trainern und Coaches erreichen wir durch die individuelle Begleitung jedes einzelnen Teilnehmers. In kleinen Ausbildungsgruppen (8-10 Teilnehmer) erhalten Sie viele praktische Anwendungsmöglichkeiten und den direkten Bezug zu Ihrer Praxis. Durch coachendes Feedback der Ausbilder garantieren wir Ihnen die Entwicklung Ihrer Persönlichkeit als professionelle Trainer/in und Coach.



Seit 16 Jahren sind wir ein durch den BDVT lizenziertes Ausbildungsinstitut.

- Business Trainer Ausbildung
- Basis Trainer Ausbildung
- Systemische Business Coach Ausbildung
- Basis Coach Ausbildung und
- Führungskraft mit Coachingkompetenz



Unsere Coaching Kompetenz für Ihre Ziele!

Alle Trainer/innen und Coaches haben eine intensive Coachinausbildung absolviert und jahrelange Erfahrung im Coaching von Führungskräften und Mitarbeitern.

Bis heute zählen wir über 8400 Coachingstunden in unterschiedlichen Branchen für unterschiedliche Führungsebenen. Unseren hohen Anspruch an die Professionalität von Führungskräften erreichen wir durch die individuelle und zielorientierte Begleitung.

Coachingprozess gestalten und im Sinne der Coachees und der Themenstellungen professionell und bringen unsere Erfahrungen mit ein. Die Coachees bei Profileon schätzen neben der fachlichen Kompetenz und der Praxiserfahrung vor allem die Authentizität, das persönliche Engagement und die Empathie der Coaches.

Der Coach bei Profileon kennt die Themen und Herausforderungen aus seinem eigenen Erleben. Sie begleiten den Coachee über den vereinbarten Zeitraum in regelmäßigen Abständen. Die Termine finden als Präsenz-Termin, am Telefon oder als Online-Coaching statt.

Dabei sind neben den klassischen Coachingterminen im 4-Augen-Gespräch die Begleitung im Führungsalltag wichtige Erfolgsfaktoren für einen erfolgreichen Entwicklungsprozess. Die Umsetzung der Themen sichern wir durch individuellen Handlungspläne nach jedem Termin.

Die Reflektion der persönlichen Entwicklung während und explizit am Ende des gesamten Coachingprozesses ist ein wichtiger Standard bei Profileon.

Der Weg ihrer persönlichen Entwicklung



1. Zielformulierung



2. Coaching & Umsetzung



3. Reflektion



Unsere Kompetenz für Ihre Ziele!

- Vertrieboptimierung
 - Führungskräfteentwicklung
 - Transformationale Führungskultur
 - Coachingkompetenz für Führungskräfte
 - Konflikttraining
 - Verhandlungstechniken
 - Teamentwicklung / -coaching
 - Einzelcoaching für Manager und Mitarbeiter
 - Persönlichkeitsentwicklung & Selbstmanagement
 - Interim-Management
 - Projekt- Prozess- Qualitätsmanagement
 - Zukunfts- und Strategieworkshop
-
- BDVT lizenzierte Ausbildungen in der Business Akademie Profileon
 - Geprüfter systemische Business Coach BDVT
 - Geprüfter Business Trainer/in BDVT
-
- Unterschiedliche Persönlichkeitsmodelle (Lifo, HBDI, Reiss Profile, DISG-Modell, IPM) für eine individuelle Personalentwicklungsmaßnahme.



In einem persönlichen Gespräch klären wir gemeinsam Ihre Zielsetzung und Herausforderungen im Unternehmen. Wir konzipieren für Sie eine bedarfsorientierte Maßnahme zur individuellen Entwicklung Ihrer Mitarbeiter und Führungskräfte.

Konkrete Inhalte und beobachtbare Ziele zu Beginn jeder Maßnahme gewährleisten eine zielorientierte Umsetzung im Training und Coaching. Die Ziele sind die Grundlage für eine Evaluation am Ende des gesamten Veränderungsprojektes.

Ein kompetentes Team an erfahrenden Trainern, Beratern und Coaches bietet Ihnen Praxisorientierung und sichert Nachhaltigkeit in der Umsetzung in Ihrem Unternehmen.



Führungskräftequalifizierung 2020

Gesunde Führung – mich und meine Mitarbeiter führen Gesundheit – Leistungsfähigkeit – Wachstum

Leistungsfähige, gesunde Führungskräfte und Mitarbeiter sind die Basis für ein zukunftsfähiges, erfolgreiches Unternehmen. Ein „gesunder“ Führungsstil reduziert Belastungen und Fehlzeiten und wirkt leistungssteigernd. In diesem Training lernen die Führungskräfte nachhaltige Methoden, mit denen sie selbst langfristig gesund bleiben und die Sie dabei unterstützen, mit einem dauerhaft leistungsfähigen und gesunden Team die Unternehmensziele zu erreichen.

Module

Aus unserer Reihe Führungskräftetraining Fük 5x2 - Modul 6 – Gesund Führen

Inhalte

- Gesundes Führen - Kriterien, Handlungsfelder, Umsetzungsstrategien
- Leitfaden für den Umgang mit Burnout Symptomen
- Eine gesunde Führung ist auch die Arbeit an Glaubenssätzen
- Werte- und Ressourcenarbeit für eine wertschätzende Führungskultur
- In Balance sein: Körper - Seele - Geist
- Arbeit an praktischen Fällen aus dem Umfeld der Führungskraft
- Die Achtsamkeit gegenüber dem Mitarbeiter und der Führungskraft selbst
- Das Resilienztraining* für die Führungskraft und deren Mitarbeiter

Trainingserfolge

- Leitfaden für die Führungskräfte, mit Burnout-Symptomen umzugehen
- Handlungsweisen und Möglichkeiten in der Früherkennung und Aufklärung
- Mitarbeiterleistung wird gezielt gefordert, gefördert und nachhaltig erhalten
- Gesunde Mitarbeiter und niedrige Krankenstände durch einen professionellen Umgang mit den Symptomen
- Hohe Zufriedenheit der Führungskräfte und der Mitarbeiter
- Mehr Erfolg durch generelle Leistungs- und Produktivitätsverbesserung

Methoden

Praxisorientiertes und teilnehmeraktives Lernen, Trainer- und Experteninput, interaktive Wissensvermittlung, Kleingruppenarbeiten, Einzelarbeit, Reflexion, Feedback, Übungen an Praxisfällen der Teilnehmer, Transferaufgaben, Coaching.

Teilnehmer

Teilnehmer der Führungskräftequalifizierung (Fük 5x2)
Kleine intensive Gruppe mit 8-10 Teilnehmern

Besonderheit

In diesem Training wird das Thema Gesundheit für die Rolle als Führungskraft und die der Mitarbeiter betrachtet. Sie lernen die Prinzipien eines gesunden Führungsverhaltens anzuwenden und nehmen positiven Einfluss auf die Gesundheit der Mitarbeiter im beruflichen Umfeld. Die Führungskräfte verstehen den Zusammenhang zwischen Leistung, Kommunikation und Gesundheit und schaffen so ein gesundes und leistungsorientiertes Klima.

*Resilienz ist die Fähigkeit des „Stehaufmännchens“



Modul 6

BAP - FKP 20.03.06

Termine

09.-10.03.2020

Gaildorf, Altes Schloss
oder Schwäbisch Hall

Start: Tag 1 um 09.00 Uhr
Ende: Tag 2 um 17.00 Uhr

Teilnahmegebühr

EUR 590,00 + MwSt.

je Teilnehmer und zzgl.
Seminarverpflegung und
Übernachtungen

Referenten

Bernd Meurer
Veronika Schneider
Paul Dirr
Martina Uedelhoven

Intensitätsgarantie

8-10 Teilnehmer

Teilnahmezertifikat

Für dieses Seminar wird ein
Teilnahmezertifikat ausgestellt

Veranstaltungsort

Altes Schloss, Gaildorf
Schwäbisch Hall
TAS, Schwenningen



Anmeldung - Einzelperson

Ich melde mich zu folgender Veranstaltung an:

Teilnehmer/in

**BAP-FKP 20.03.06 Führungskräftequalifizierung
- gesunde Führung -**

Buchungs-Nr. Seminar

Seminarort Termin

Name, Vorname

Geburtsdatum

Position und Tätigkeitsschwerpunkt

E-Mail-Adresse: Bitte unbedingt angeben. So erhalten Sie am schnellsten Ihre

Rechnungsdaten / Firmendaten

Firma

Kunden-Nr.

Straße und Hausnummer

PLZ/Ort

Branche

Name des Verantwortlichen

Rechnung und Anmeldebestätigung an (Name und Emailadresse)

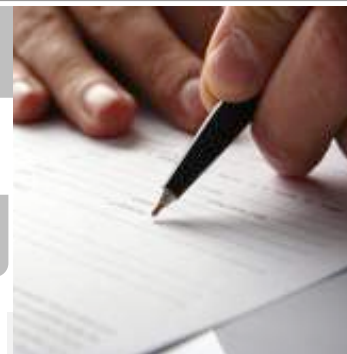
Anzahl der Teilnehmer

Die in den allgemeinen Geschäftsbedingungen aufgeführten Anmeldebedingungen erkenne ich/erkennen wir an:

Datum

X

Unterschrift und Firmenstempel



Per Post an

Business Akademie
Profileon
Hölderlinstraße 6
D-74405 Gaildorf

Per Mail an

info@profileon.de

Rückfragen unter

Telefon +49 7971 912000
Mobil +49 172 8105589

Internet

www.profileon.de

Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung mit Zahlungsanweisung.



Ich bin damit einverstanden, dass meine Daten an andere Seminarteilnehmer zur Bildung von Fahrgemeinschaften weitergegeben werden.



Bitte reservieren sie mir ein Zimmer für die Übernachtung. (Selbstzahler)

Modul 6

BAP - FKP 20.03.06

Termine

09.-10.03.2020
Gaildorf, Altes Schloss
oder Schwäbisch Hall

Teilnahmegebühr

EUR 590,00 + MwSt. je Teilnehmer, zzgl. Seminarverpflegung und Übernachtungen





Zertifikat

Max Mustermann

geb.19.02.1972

hat erfolgreich die Trainingsmaßnahme
„Gesunde Führung“
absolviert.

Die Trainingsmaßnahme erfolgte durch die
Business Akademie Profileon,
Gaildorf.

Muster

Business Akademie Profileon
Hölderlinstraße 6
D-74405 Gaildorf

Bernd Meurer
Geschäftsführer
März 2020



Werte schaffen Erfolge

"Wenn du anfängst
immer den selben Song zu spielen,
hörst du auf gut zu sein."

David Bowie

Coach für

- Manager und Vorstandsebene
- Standortbestimmung und Potenzialanalyse
- Führungsverhalten und Persönlichkeit
- Die ersten 180 Tage in der neuen Position
- Leadership live-Begleitung vor Ort
- Karriereplanung (Fach- und Führungslaufbahn)
- Berufliche Neuorientierung
- Persönliche Wendepunkte und Krisen
- Steigerung Selbstvertrauen und Selbstwertgefühl
- Burnout-Prävention und Wiedereingliederung

Trainer für

- Vertriebsoptimierung
- Führungskräfteentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Teamentwicklung
- Change Management
- Train the Trainer

Ausbilder für

- Geprüfter Business Trainer BDVT
- Geprüfter systemischer Business Coach BDVT
- Führungskraft als Coach Profileon
- Business Trainer BAP

Berufliche Qualifikation

- Bankkaufmann, Bankbetriebswirt
- Langjährige Erfahrungen als Führungskraft im höheren Management
- Trainerausbildung ADG Akademie
- Kommunikation, Team & Coaching, IWL Schulz von Thun
- Coachingsausbildung, Janus GmbH
- Transaktionsanalyse, A. Glöckner, Institut für professionelles Wachstum
- Familienaufstellung, A. Glöckner
- Systemische Organisationsentwicklung, Professio
- Talent Management, Quadriga Hochschule, Berlin
- Führungsseminare, Gabler Management
- NLP Practitioner, LIFO-Analyst, Reiss Profile Master, IPM-Profile Master
- Er:Kon Zertifizierung für Erfolgskontrolle



Bernd Meurer

CEO Business Akademie Profileon

Head of Training

Mastercoach



“There are more people you ever have known
who want to have an unforgettable training and coaching.”

Veronika Schneider

Coach für

- Standortbestimmung und Potenzialanalyse
- Top-Management
- Die ersten 360 Tage in der neuen Position
- Leadership live - Begleitung vor Ort
- Karriereplanung (Fach- und Führungslaufbahn)
- Berufliche Neuorientierung
- Persönliche Wendepunkte und Krisen
- Steigerung Selbstvertrauen & Selbstwertgefühl
- Burnout-Prävention und Wiedereingliederung

Trainerin für

- Vertriebsoptimierung
- Führungskräfteentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Persönlichkeitsorientiertes Training und Coaching
- Change-Management
- Teamentwicklung

Ausbilderin für

- Geprüfter Business Trainer BDVT
- Geprüfter Business Coach BDVT
- Systemischer Business Coach BAP
- Führungskräfte BAP
- Business Trainer BAP

Berufliche Qualifikation

- Ausbildung zur Bankkauffrau Deutsche Bank AG
- Betriebswirtin HWK
- 12 Jahre Berufserfahrung bei Großbanken und im Finanzverbund der Genossenschaftsbanken als Trainerin, Beraterin, Coach und Führungskraft
- Business Trainerin und Beraterin BDVT
- Business Coach BDVT
- Systemischer Coach, Business Akademie Profileon
- NLP Practitioner (Neuro-Linguistisches Programmieren)
- Master in Teamentwicklung
- Er:Kon Zertifizierung für Erfolgskontrolle
- Reiss Profile Master, Lizenz der Motivstrukturanalyse nach Steven Reiss
- IPM-Persönlichkeitsprofil, Mastertrainerin



Veronika Schneider

Mastertrainerin

Systemischer Coach



„Let us become the Change we seek in the world.“

Gandhi

Paul Dirr

Coach für

- Standortbestimmung und Potenzialanalyse
- Führungsverhalten und Persönlichkeit
- Die ersten 180 Tage in der neuen Position
- Karriereplanung (Fach- und Führungslaufbahn)
- Berufliche Neuorientierung
- Persönliche Wendepunkte und Krisen
- Steigerung Selbstvertrauen und Selbstwertgefühl

Trainer für

- Vertrieboptimierung
- Führungskräfteentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Projektmanagement
- Change Management
- Call Center
- Messen und Events
- Teamentwicklung

Berater und Interimsmanagement

- Prozessmanagement
- Projektmanagement
- Personal- und Organisationsentwicklungsprojekte

Berufliche Qualifikation

- Business Trainer BDVT
- Business Coach BDVT
- Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH)
- Dozent Projektmanagement HTW Aalen
- Marketing Management
- Sales Management
- Produktmanagement
- Key Account Management
- Vertriebsleitung und Geschäftsführung
- IPM-Profile Master



Paul Dirr

Business Trainer BDVT

Business Coach BDVT

Dipl. -Wirtschaftsingenieur (FH)

“I've learned that people will forget what you said, people will forget what you did,
but people will never forget how you made them feel.”

Maya Angelou

Sabine Sipp

Coach für

- Führungsidealität und Führungsverhalten
- Standortbestimmung und Potenzialanalyse
- Karriereplanung (Fach- und Führungslaufbahn)
- Analyse Ursache und Wirkung des eigenen Verhaltens
- Steigerung von Selbstvertrauen und Selbstwertgefühl

Trainer für

- Führungskräfteentwicklung
- Verkäuferkompetenzen im Handel
- Produktverkauf
- Persönlichkeitsentwicklung
- Zielorientierte Gesprächsführung
- Kommunikation und Konfliktmanagement
- Teamentwicklung
- Change Management und Transformation

Berufliche Qualifikation

- Master of cognitive neuroscience (AON)
- Business Trainerin
- Systemischer Berater & Prozessorientierter Coach
- Zertifizierung Reiss Profile® Master
- Langjährige Erfahrung als Führungskraft in einem Unternehmen des gehobenen Einzelhandels
- Ausbilder Einzelhandel (IHK)



Sabine Sipp

Systemischer Berater &
Prozessorientierter Coach

Business Trainerin

Master of cognitive neuroscience (AON)

“Have the courage to follow your heart and intuition.
They somehow know what you truly want to become.”

Steve Jobs

Marion Schomacher

Coach für

- Führungsverhalten und Persönlichkeit
- Standortbestimmung und Potenzialanalyse
- Die ersten 180 Tage in der neuen Position
- Karriereplanung (Fach- und Führungslaufbahn)
- Berufliche Neuorientierung
- Steigerung von Selbstvertrauen und Selbstwertgefühl

Trainer für

- Führungskräfteentwicklung
- Persönlichkeitsentwicklung
- Kommunikation und Konfliktmanagement
- Teamentwicklung
- Change Management

Berufliche Qualifikation

- Geprüfte Personalmanagerin (DAM)
- Business Trainerin BDVT
- Business Coach BDVT
- Global Career Development Facilitator /
Karriereberaterin (FH Frankfurt)
- Er:Kon Zertifizierung (Er:Kon steht für Erfolgskontrolle
im Training)
- DiSG certified Trainer
- Langjährige Erfahrung als Führungskraft in einem
Consultingkonzern
- International Diploma in Office Management



Marion Schomacher
Business Coach BDVT
Business Trainer BDVT
Geprüfte Personalmanagerin (DAM)

Allgemeine Geschäftsbedingungen

**§ 1 Vertragsgegenstand**

Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen sind Bestandteil des mit unserem Auftraggeber und weiteren Geschäftspartnern geschlossenen Vertrags. Sie regeln die Erbringung von Beratungs-, Trainings- und sonstigen Dienstleistungen durch uns. Sie gelten ausschließlich. Unsere Angebote sind stets freibleibend. Ein Vertrag kommt erst zustande, wenn wir einen Auftrag schriftlich bestätigen. Mündliche Absprachen wurden nicht getroffen. Ergänzungen, Änderungen und die Aufhebung des Vertrags bedürfen der Schriftform und werden nur durch eine schriftliche Bestätigung durch uns wirksam. Vertragsgegenstand sind ausschließlich die vertraglich vereinbarten Leistungen. Davon abweichende oder weitergehende Leistungen sind nicht vereinbart. Unsere AGB gelten für alle zukünftigen Verträge mit dem Vertragspartner

§ 2 Unsere Leistungen

Wir erbringen unsere Leistungen selbst oder nach entsprechender schriftlicher Vereinbarung mit dem Auftraggeber, durch Kooperationspartner oder freie Mitarbeiter. Wir sind selbständig tätig. Durch diesen Vertrag oder durch sonstige Vereinbarungen, die auf der Grundlage dieses Vertrages getroffen werden, wird kein Arbeitsverhältnis begründet. Wir sind nicht überwiegend für den Auftraggeber tätig. Wir sind berechtigt, auch für andere Auftraggeber tätig zu werden.

§ 3 Leistungen des Auftraggebers

Sofern nichts Abweichendes vereinbart wird, informiert der Auftraggeber die Teilnehmer der jeweiligen Veranstaltung und trifft alle organisatorischen Vorbereitungen, wie Bereitstellung der Räume und der Veranstaltungstechnik. Er lädt die Teilnehmer rechtzeitig vor Beginn ein und sorgt für die Verpflegung während der Veranstaltung und für erforderliche Hotelbuchungen. Der Auftraggeber stellt uns alle für die Durchführung des Vertrages erforderlichen Informationen rechtzeitig zur Verfügung. Er benennt einen kompetenten Ansprechpartner, der Erklärungen für ihn abgeben und entgegennehmen kann.

§ 4 Urheberrecht

Die von uns zur Verfügung gestellten Materialien wie Seminarunterlagen und Software unterliegen dem Urheberrecht. Sie dürfen von den Teilnehmern nur persönlich und für ihre jeweilige berufliche Tätigkeit genutzt werden. Vervielfältigung, Bearbeitung, Weitergabe und Verbreitung sind weder dem Auftraggeber noch den Teilnehmern gestattet. Insbesondere ist die Verwendung zu Schulungs- Trainingszwecken nicht gestattet. Das Gleiche gilt für Seminarinhalte, die den Teilnehmern auf elektronischem Wege zugänglich gemacht werden. Der Auftraggeber behält sich das Urheberrecht an den von ihm zur Verfügung gestellten Daten und Informationen vor. Deren Verwendung ist uns nur im Rahmen des urheberrechtlich Zulässigen gestattet. Für den Fall, dass bei der Durchführung des Vertrages Schriftwerke oder Software eingesetzt werden, an denen Urheberrechte Dritter bestehen, erklären die Vertragsparteien, dass sie die Rechte beachten werden. Sollte ein Dritter die Verletzung von Urheberrechten geltend machen, werden sie sich unverzüglich gegenseitig benachrichtigen.

§ 5 Vergütung

Die von uns genannten Preise verstehen sich zuzüglich Mehrwertsteuer in gesetzlicher Höhe. Die Berechnung der Mehrwertsteuer entfällt, wenn der Auftraggeber durch entsprechende Bescheinigung die Befreiung von der Mehrwertsteuer nachweist. Die Rechnungsstellung erfolgt nach jedem Modul. Unsere Rechnungen sind innerhalb von 2 Wochen ab Rechnungsstellung ohne Abzug zahlbar.

§ 6 Kostenerstattung

Verpflegung und Übernachtungskosten werden durch den Auftraggeber direkt mit dem Hotel vereinbart und bezahlt. Sollte dies nicht möglich sein, erstattet der Auftraggeber die Rechnungen in der durch Belege nachgewiesenen Höhe. Reisekosten werden mit aktuellen Belegen nachgewiesen und ebenfalls in Rechnung gestellt. Die Rechnungen sind innerhalb 2 Wochen nach Rechnungsstellung zahlbar.

§ 7 Terminausfall

Können wir einen vereinbarten Termin aus Gründen nicht einhalten, die wir nicht zu vertreten haben, so ist er nach Absprache innerhalb von 6 Monaten, jedoch möglichst kurzfristig, nachzuholen. Sollte der angekündigte Trainer, Berater oder Coach den Termin nicht wahrnehmen können, stellen wir einen anderen Trainer, Berater und Coach und stimmen dies mit dem Auftraggeber rechtzeitig ab.

§ 8 Rücktritt von festgelegten Terminen

Der Auftraggeber ist berechtigt, bis spätestens 60 Tage vor Beginn einer Maßnahme kostenfrei von diesem Vertrag oder einzelner Termin zurückzutreten. Bei Rücktritt bis spätestens 30 Tage vor Beginn ist ein Teilbetrag der Vergütung von 50 % fällig. Bei einem späteren Rücktritt ist die volle Vergütung fällig. Sonstige Ansprüche unsererseits auf Aufwendungs- oder Schadenersatz entstehen aus dem Rücktritt nicht oder werden durch uns nachgewiesen. Dies sind gegebenenfalls Kosten die bereits angefallen und nicht mehr rückgängig zu machen sind.

Widerrufsbelehrung und Widerrufsrecht

Sie haben das Recht, binnen vierzehn Tagen ohne Angabe von Gründen diesen Vertrag zu widerrufen. Die Widerrufsfrist beträgt vierzehn Tage nach Eingang, der durch Sie oder ein von Ihnen benannter Dritter unterschriebenen Anmeldeformular bei uns. Um Ihr Widerrufsrecht auszuüben, müssen Sie uns mittels einer eindeutigen Erklärung (z. B. ein mit der Post versandter Brief oder E-Mail) über Ihren Entschluss, diesen Vertrag zu widerrufen, informieren. Zur Wahrung der Widerrufsfrist reicht es aus, dass Sie die Mitteilung über die Ausübung des Widerrufsrechts vor Ablauf der Widerrufsfrist absenden.

Der Widerruf ist zu richten an: Profileon, Bernd Meurer, Hölderlinstraße 6, 74405 Gaildorf, b.meurer@profileon.de.

Widerrufsfolgen

Wenn Sie diesen Vertrag widerrufen, haben wir Ihnen alle Zahlungen, die wir von Ihnen bereits erhalten haben unverzüglich und spätestens binnen vierzehn Tagen ab dem Tag zurückzahlen, an dem die Mitteilung über Ihren Widerruf dieses Vertrags bei uns eingegangen ist. Für diese Rückzahlung verwenden wir dasselbe Zahlungsmittel, das Sie bei der ursprünglichen Transaktion eingesetzt haben, es sei denn, mit Ihnen wurde ausdrücklich eine andere Vorgehensweise vereinbart. In keinem Fall werden Ihnen wegen dieser Rückzahlung Entgelte berechnet. Wir können die Rückzahlung verweigern, bis wir Lieferungen oder Waren wieder zurückerhalten haben.

§ 9 Geschäfts- und Betriebsgeheimnis

Die eingesetzten Trainer, Berater und Coaches verpflichten sich, über alle während ihrer Tätigkeit bekannt gewordenen Geschäfts- und Betriebsgeheimnisse während und nach Beendigung des Vertragsverhältnisses Stillschweigen zu bewahren.

§ 10 Haftung

(1) In Falle einer nur leicht fahrlässigen Pflichtverletzung unsererseits oder durch unsere Erfüllungsgehilfen stehen dem Kunden Schadensersatzansprüche nicht zu. Diese Haftungseinschränkung gilt nicht für Körperschäden.
(2) Unser Angebot enthält Links zu externen Websites Dritter, auf deren Inhalte wir keinen Einfluss haben. Deshalb können wir für diese fremden Inhalte auch keine Gewähr übernehmen. Für die Inhalte der verlinkten Seiten ist stets der jeweilige Anbieter oder Betreiber der Seiten verantwortlich. Die verlinkten Seiten wurden zum Zeitpunkt der Verlinkung auf mögliche Rechtsverstöße überprüft. Rechtswidrige Inhalte waren zum Zeitpunkt der Verlinkung nicht erkennbar. Eine permanente inhaltliche Kontrolle der verlinkten Seiten ist jedoch ohne konkrete Anhaltspunkte einer Rechtsverletzung nicht zumutbar. Bei Bekanntwerden von Rechtsverletzungen werden wir derartige Links umgehend entfernen.

§ 11 Datenschutz und Datenspeicherung

Wir sind berechtigt, alle die Geschäftsbeziehung mit dem Vertragspartner betreffenden Daten im Sinne des BDSG und DSGVO zu verarbeiten bzw. bearbeiten zu lassen.

Alle uns bekannt gewordenen Daten von Teilnehmern und Vertragspartnern werden vertraulich behandelt.

Die Speicherung und Verarbeitung der Kundendaten erfolgt unter strikter Beachtung der geltenden rechtlichen Regelungen.

Die Kundendaten werden zu Abwicklungs-, Abrechnungs- und Werbezwecken in Form von Ihrem Namen, dem Namen Ihres Unternehmens, Ihrer Postanschrift oder der Ihres Unternehmens, Ihrer Telefonnummer sowie Ihrer E-Mail-Adresse gespeichert. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke widersprechen. Teilen Sie uns dies bitte unter Beifügung des Werbemittels mit Ihrer Anschrift an: Profileon, Bernd Meurer, Hölderlinstraße 6, 74405 Gaildorf, b.meurer@profileon.de.

mit.
Weitere Informationen zum Datenschutz halten wir hier vor. Der Kunde ist damit einverstanden, dass die Deutsche Post AG Profileon und der Business Akademie Profileon die zutreffende aktuelle Anschrift mitteilt, soweit eine Postsendung nicht unter der bisher bekannten Anschrift ausgeliefert werden konnte (§ 4 Postdienst-Datenschutzverordnung).

§ 12 Schlussklauseln

Für den Vertrag und seine Durchführung gilt ausschließlich deutsches Recht. Wir verpflichten uns, die uns bekannt gewordenen Unternehmensinformationen und Teilnehmerdaten vertraulich zu behandeln. Diese Verpflichtung gilt über die Laufzeit des Vertrages hinaus. Sie besteht so lange, wie die vertraulichen Informationen und Daten nicht anderweitig bekannt werden. Beide Seiten sind berechtigt, den Vertragspartner im Geschäftsverkehr als Referenz zu benennen. Keine der Vertragsparteien wird Rechte und Ansprüche aus dem Vertrag ohne Zustimmung der anderen Partei an Dritte abtreten. Sollte eine Klausel dieses Vertrages unwirksam sein oder werden, so bleibt der Vertrag im Übrigen gültig. An die Stelle der unwirksamen Klausel tritt die gesetzliche Regelung. Sollte eine solche nicht bestehen, werden sich die Vertragsparteien auf eine für beide Seiten angemessene Regelung einigen.

(1) Streitschlichtung

Die Europäische Kommission stellt eine Plattform zur Online-Streitbeilegung (OS) bereit:

<https://ec.europa.eu/consumers/odr>

Profileon und die Business Akademie Profileon, vertreten durch Bernd Meurer, zieht es vor Ihre Anliegen direkt mit Ihnen zu klären und nimmt deshalb nicht an Streitbeilegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle teil. Bitte kontaktieren Sie uns, wenn Sie Fragen oder Probleme haben.

Bernd Meurer
Hölderlinstraße 6
74405 Gaildorf
Telefon: +49 7971 912 000
E-Mail: b.meurer@profileon.de

Stand: 10.08.2018

Kontaktdaten



Profileon

Personal- & Organisationsentwicklung



Business Akademie Profileon

Akademie für
Trainer, Berater und Coaches, Führung und Vertrieb



Bernd Meurer
Hölderlinstraße 6, D-74405 Gaildorf
Telefon +49 7971 912000
Mobil +49 172 8105589
info@profileon.de
www.profileon.de

Kompetenz durch Kooperation
Unsere Partner:



Wir sind Mitglied im BDVT e.V.
Berufsverband der Trainer, Berater und Coaches
und BDVT lizenziertes Ausbildungsinstitut

- Business Trainer Ausbildungen
- Business Coach Ausbildungen & Führungskraft als Coach

